



AXA Prévoyance & Patrimoine
Votre avenir / Notre expertise

Bruno BURIDARD, AXA

Le sens de la protection et de l'anticipation



Bruno Buridard
Agent général d'assurance exclusif



Recherche d'équilibre

« Je travaille sur la pérennité pour que mes clients puissent payer leurs cotisations sur le long terme. Il n'est pas question de surévaluer les assurances car je recherche pour chacun le parfait équilibre ».



Sa carrière à Paris pouvait sembler toute tracée... Après des études en finances, **Bruno BURIDARD** gravit les échelons dans le consulting et le pilotage de projets en assurances et banque durant une vingtaine d'années : un parcours sans faute chez SOPRA STERIA, la SOCIÉTÉ GÉNÉRALE, PRICE WATER HOUSE COOPER ou encore CAP GEMINI. Mais, il y a 4 ans, l'envie de prendre un grand virage a saisi toute la famille. Certes, les raisons qui poussent les salariés à quitter Paris sont nombreuses... Pour Bruno, son épouse et leurs jeunes enfants ; l'envie de respirer un air plus pur, de vivre dans une maison avec jardin, de raccourcir les temps de transports, de profiter d'un environnement moins bruyant, moins pollué, moins stressant...

Bruno rencontre à Paris un agent général **AXA** et décide alors de rejoindre ce groupe de 37 000 personnes dont le siège est à La Défense. Il suit une formation de 3 mois et passe avec succès l'examen d'état ORIAS pour exercer la profession d'intermédiaire en assurance ainsi que l'examen de certification AMF Autorité des Marchés Financiers imposé dans le cadre de transactions sur des instruments financiers. Durant deux années, il bénéficiera d'un suivi par un Inspecteur Commercial AXA. Convaincu par la méthodologie et le plan prévisionnel à 5 ans de Bruno, le réseau AXA du Rhône fut le tout premier à tenter l'expérience d'accueillir sur ses terres un agent non lyonnais. Pour Bruno, choisir AXA était l'assurance de bénéficier de conseils de spécialistes, fiscalistes et financiers en gestion privée. Chaque année, des formations sont proposées comme le droit des contrats, des formations notariales, juridiques et fiscales, le prélèvement à la source ou encore la RGPD.

JANVIER 2015 NOUVEAU DEPART !

C'est à force d'un travail acharné de prospection et de rencontres avec notamment les Associations TECHLID, APADLO, les BNI, les salons des Entrepreneurs, les centres de consulting, les Pépinières d'entreprises que Bruno se crée un nouveau réseau sur Lyon et ses environs.

Il avoue pratiquer une discipline exigeante tout en cultivant l'esprit d'ouverture, d'indépendance et de plaisir. 95% de sa clientèle se situe en Rhône-Alpes et 90% de ses clients sont des professions libérales, chefs d'entreprises, artisans et commerçants. Du petit magasin de quartier au chirurgien cardiaque, en passant par les avocats, les chefs d'entreprise...

« Les rendez-vous sont totalement gratuits. Une fois sur deux, il n'y a pas de besoin particulier et il m'arrive souvent de conseiller à mes clients de conserver les contrats en cours ou de les modifier simplement. A chaque fois, on me recommande auprès de personnes proches tant sur le plan personnel que professionnel.





AXA Prévoyance & Patrimoine
Votre avenir / Notre expertise

Bruno BURIDARD, AXA

Le sens de la protection et de l'anticipation

CONSEILS À LA CARTE

Spécialisé dans la protection financière des particuliers, des professionnels mais également des entreprises, sa mission consiste à accompagner ses clients pour :

- * Garantir leur prévoyance : décès, arrêt de travail, invalidité, complémentaire santé, dépendance ainsi qu'en assurance emprunteur
- * Les conseiller et mettre en place une stratégie de retraite personnelle et/ou collective pour leurs salariés et collaborateurs
- * Structurer et optimiser la configuration de leur épargne afin de mieux répondre à leurs attentes et objectifs, mais également préparer la transmission de leur patrimoine.
- * Proposer des complémentaires Santé (Mutuelle)

UN AGENT QUI VOUS VEUT DU BIEN

« Mon métier est avant tout basé sur la confiance et AXA représente un excellent gage de solidité pour mes clients. Je les accompagne et les conseille sur la durée car j'ai choisi ce métier pour durer.... Les questions de retraite et d'épargne allient souvent vie professionnelle et vie personnelle ; il est donc rassurant pour eux d'être accompagné par la même personne pendant 25 ans ».

Il faut prévoir souvent deux rendez-vous : le 1^{er} consiste à remplir ensemble un document « Découverte sociale & patrimoniale » dans lequel on recense les actifs et les passifs, la carrière, le patrimoine, les placements et couvertures en cours. Si l'on détecte des besoins spécifiques, on propose un projet via AGIPI, association créée par et pour AXA, ou bien directement via Axa une solution personnalisée est présentée lors d'un second rendez-vous.

« J'aime les rencontres humaines et le côté indépendant de ma profession. Je ne prévois pas plus de 2 à 3 rendez-vous par jour car il est nécessaire de conserver du temps pour la préparation des dossiers. »

L'HEURE EST À L'OPTIMISME

Passionné de sport et particulièrement d'expéditions polaires, Bruno aborde ses missions comme des défis à relever. Sa devise : ne jamais rien lâcher, continuer d'y croire et surtout ne jamais négliger personne.

Pourquoi l'APADLO ?

Dès son arrivée sur Lyon en 2015, Bruno adhère au Réseau APADLO. Il y rencontre des experts-comptables, huissiers et notaires, partenaires indispensables à son activité. A la tête du BNI Lyon Deal, il est persuadé de la pertinence des réseaux croisés.

« Mon métier est basé sur la recommandation. Il me paraît donc essentiel d'adhérer aux Clubs de proximité pour élargir ma clientèle ».



FOCUS AXA FRANCE

○ 1000 Agents A2P Prévoyance & Patrimoine - Assurances de personnes - représentent 2/3 du C.A.

○ 3500 Agents AGA Agents Généraux d'Assurance - Assurances de biens - représentent 1/3 du C.A.



AXA Prévoyance & Patrimoine

Bruno BURIDARD

Agent général d'assurance exclusif

11 avenue de l'Hippodrome
69890 LA TOUR DE SALVAGNY

Port. 06 12 77 87 30
agencea2p.bruno.buridard@axa.fr
www.axa.fr

