

# 8h30/10h30 Les Jeudis de l'Entreprise

2019  
2020

Lieu : 411 allée des Noisetiers à Limonest  
(locaux Métropole de Lyon Techlid - CCI Lyon Métropole - Apadlo)

de l'Ouest lyonnais

Inscription gratuite : [infotechlid@grandlyon.com](mailto:infotechlid@grandlyon.com)

## Programme des rencontres

### SEPTEMBRE 2019

**12 septembre**

**Anne d'ERSU - Inspiration**

« Quelle personnalité professionnelle pour quel métier ?  
Une corresponsabilité individu/entreprise »

**26 septembre**

**Emmanuelle BARREYAT-BARON - EKLYA**

« Optimiser vos recrutements de commerciaux débutants »

### OCTOBRE 2019

**10 octobre**

**Justine MONÉRAU - Pépita**

« Savoir recruter à l'heure du digital »

### NOVEMBRE 2019

**14 novembre**

**Cathy BONNARD Coaching**

« Be positive, comment insuffler du positif dans les entreprises sans être dans un monde de bisounours ? »

**28 novembre**

**Olivier PROST - Culture Client**

« L'apport du CRM dans la performance commerciale : Vérités et contre-vérités »

### DÉCEMBRE 2019

**12 décembre**

**Nathalie BEAUMONT - Sens Cible**

« Bien-être du Dirigeant/Manager et résultats économiques : Comment allier performance et bien-être en entreprise ? »

### JANVIER 2020

**16 janvier**

**Sylvie GOTTI - Efficia Assistance**

« Comment utiliser les réseaux sociaux pour votre développement commercial »

**30 janvier**

**Sophie SIZEUN - Booster Academy**

« Comment organiser ma prospection de manière efficace ? »

### FÉVRIER 2020

**13 février**

**Franck BAUDOQUIN - Novattitude**

« Déployez le management intergénérationnel : les atouts de la mixité »

### MARS 2020

**12 mars**

**Florence GENELETTI - Geneletti Avocats**

« La rupture du CDI : quelle stratégie adopter ? Licenciement et rupture conventionnelle, points communs et différences »

### AVRIL 2020

**9 avril**

**Denis CHATAIN - ENE**

« Communiquer plus efficacement en ligne avec la vidéo »

### MAI 2020

**14 mai**

**Dominique BONNET - CCI**

« Les clés d'une prospection commerciale efficace (organisation, outils,...) »

**28 mai**

**Fabienne GIRON - Best of You**

« Les émotions au coeur des transformations culturelles, digitales, managériales »

### JUIN 2020

**04 juin**

**DC Pilot - Jean-Luc Bouchat**

« Comment doper votre performance commerciale ? »

**11 juin**

**Frédérique MERCIER et Thierry VILLEMAGNE - Humanem Formation**

« Découvrir les bases d'un PITCH réussi et l'interprétation du SWOT pour valoriser votre travail »

**25 juin**

**Gendarmerie**

« Cybersécurité et protection des données »

### JUILLET 2020

**02 juillet**

**Gabriel Blanc-Lainé - Transforma7ions**

« Comment le « Besoin Idéal », « l'Offre Idéale » et le « Client Idéal » peuvent-ils booster votre performance commerciale ? »